

1.企業概要



理想の住まいを追求するマンションデベロッパー

| 代表者 | 代表取締役社長 諸藤 敏一 |
|-------|--|
| 資本金 | 15億6,245万円 |
| 創業 | 1992年8月 |
| 拠点 | 本 社:福岡市中央区赤坂一丁目15番30号 東京支店:東京都千代田区神田美土代町9-7 |
| 関連会社 | (株)コーセーアセットプラン(資産運用型マンション販売) (株)アールメンテナンス(ビルメンテナンス) |
| 決 算 期 | 1月 |
| 上場市場 | 東京証券取引所市場第一部 ※2017年10月23日市場第二部より指定替え 福岡証券取引所本則市場 |

1

2.沿革



1992年8月 「株式会社コーセー」創業 1993年5月 自社分譲物件「ラフォーレ」シリーズ販売開始

2001年9月 資産運用型マンションの自社分譲物件販売開始

2005年1月 「株式会社コーセーアールイー」に商号変更

2005年3月 自社分譲物件「グランフォーレ」シリーズ販売開始

2007年8月 福 岡 証 券 取 引 所 に 株 式 上 場

2008年2月 子会社コーセーアセットプラン設立

2012年4月 大阪証券取引所JASDQ(スタンダード)に株式を上場

2014年2月 株式会社アールメンテナンスをM&Aにより子会社化

2016年9月 東京証券取引所市場第二部へ株式を上場

2017年10月 東京証券取引所市場第一部へ株式を上場

1990年代

東 西ドイツ 統一・EU発足バブル景気 終了阪神淡路大震災・地下鉄サリン事件消費 税 5 % に 増税携帯電話・PHSが爆発的普及

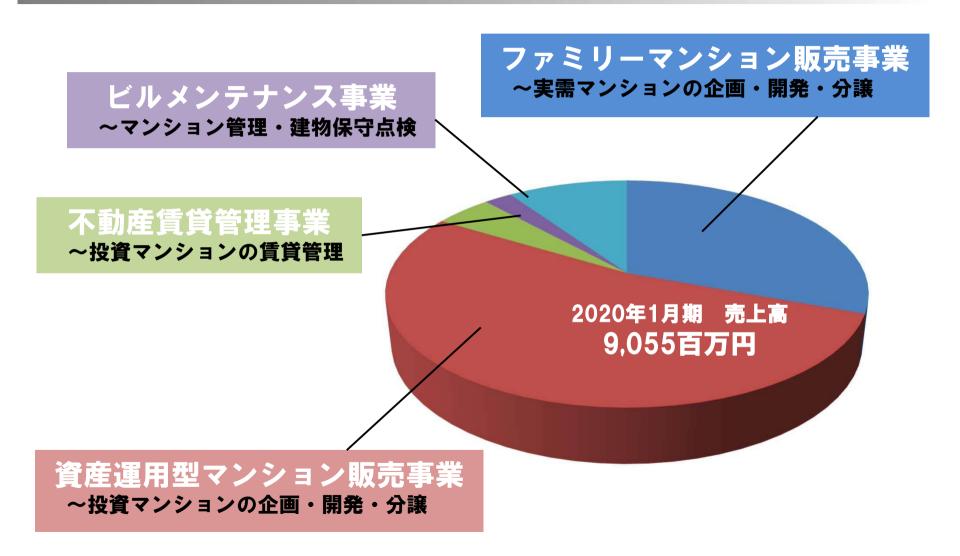
2000年代

アメリカ 同 時 多 発 テロ 事 件 サ ブ プ ラ イ ム ロ ー ン 問 題 リ ー マ ン ショックスマトラ島沖地 震 日経平均バブル崩壊後最安値(7,054円)

2010年代

3.事業構成









| 開発エリア | 福岡都市圏・福岡市近郊 首都圏・九州各県ほか |
|-------|--|
| 開発実績 | 2020年1月期4棟87戸 /累計58棟1,768戸 |
| 特 徴 | ・福岡都市圏における機動的な用地仕入 ・顧客ニーズにマッチした企画(立地、価格、仕様) ・専任の販売部門 |
| 市況見通し | ・需給バランスの先行き不透明 〜販売価格の上昇と住宅ローン金 <mark>利の均衡</mark> |
| 課 題 | ・開発エリアの拡大 ~首都圏、九 <mark>州中核市など</mark> ・事業利益の確保 ~慎重な用地選定 |
| | The state of the s |

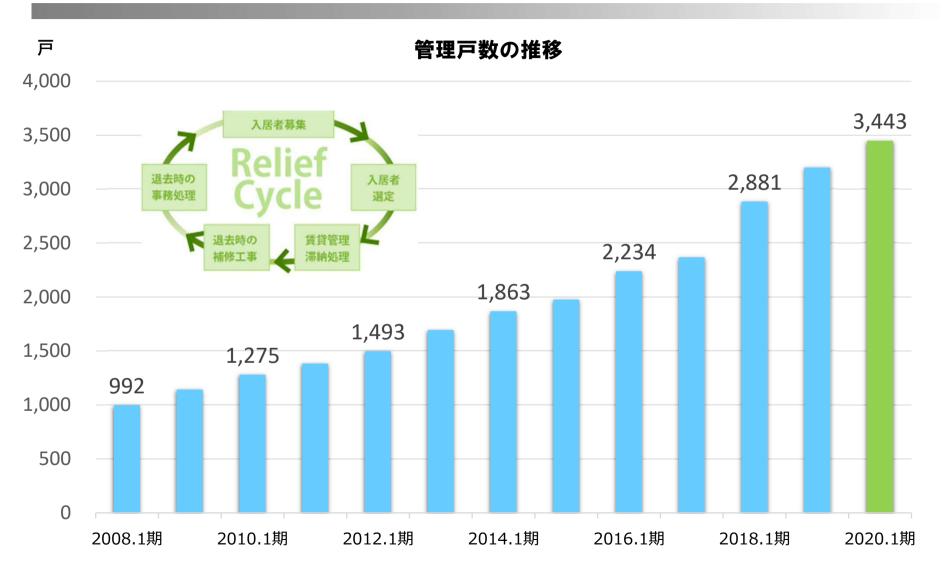
5.資産運用型マンション販売事業 😂 KOSERE



| 開発エリア | 福岡市都心部 |
|-------|---|
| 開発実績 | 2020年1月期3棟344戸 /累計49棟2,797戸 |
| 特 徴 | ・福岡都市圏における機動的な用地仕入 ・賃貸ニーズにマッチした企画(立地、仕様) ・顧客ニーズにマッチした企画(利回り、稼働率) ・専任の販売部門と賃貸管理部門 |
| 市況見通し | ・不動産投資意欲の高まり持続 ・用地取得競合激化 |
| 課題 | ・用地、商品確保 |

6. 賃貸管理事業





7. ビルメンテナンス事業



□マンション管理受託先:48→54組合

マンション 管 理

- •理事会運営サポート
- ・建物設備点検、保守、メンテナンス
- •会計、出納業務
- ・管理員巡回サポート



清掃管理

- •日常清掃
- •定期清掃
- 貯水槽、排水管清掃



修繕・工事

- •長期修繕計画作成、提案
- •建物調査、診断
- ・工事プラン作成
- ・ 進捗管理、アフターメンテナンス

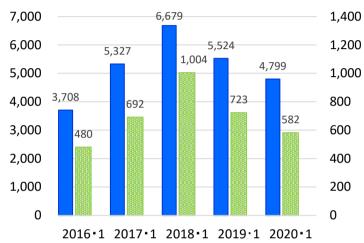


8.業績推移(セグメント別)





(百万円) 資産運用型マンション

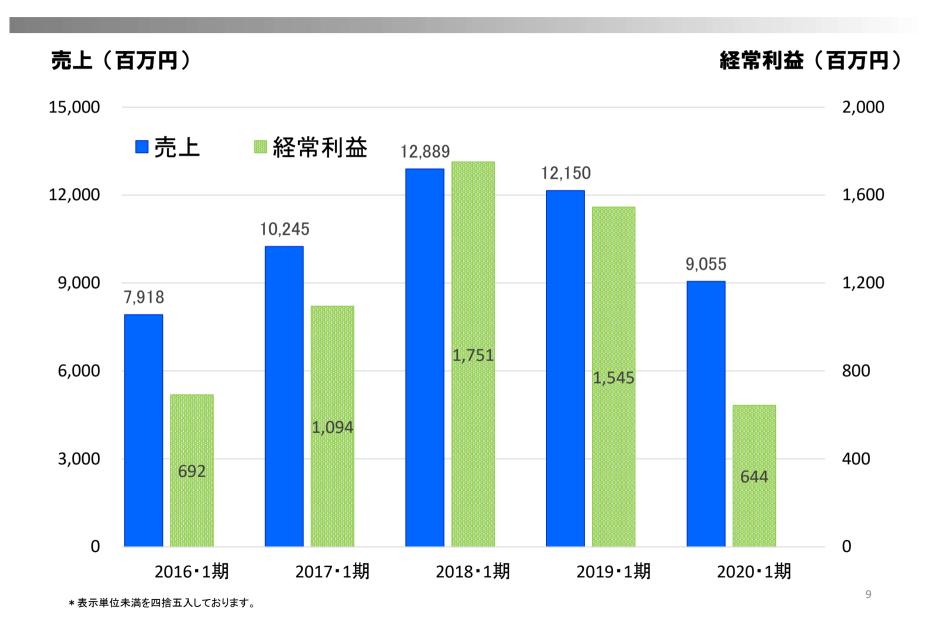


^(百万円) ビルメンテナンス



9.業績推移(連結)









2020年1月末時点

| | | | | 2020- | |
|------|------|----------|----------------|-------|-------|
| | | 現金等 35億 | 短期借入金年內返済長期借入金 | 流動負債 | |
| | | O O INEX | その他 4億 | 70億 | |
| | | 販売用 | | | 名 |
| 資 | 流動資産 | 不動産 40億 | | | 負債 |
| 産 | 152億 | | 長期借入金 | 固定負債 | |
| | | 仕掛販売用 | | 凹化只俱 | |
| | | 不動産 | 25億 | | 97億 |
| | | 54億 | | 27億 | |
| 169億 | | 20/h | その他 2億 | | |
| | | その他 | | | |
| | | 23億 | 純 | 資産 7 | '2億 |
| | 固定資産 | 18億 | | | J. C. |

^{*}表示単位未満を四捨五入しておりますため、各項目の計と合計額記載欄が合致しない場合があります。

11.市況(全国)



全国・分譲マンション市場の推移

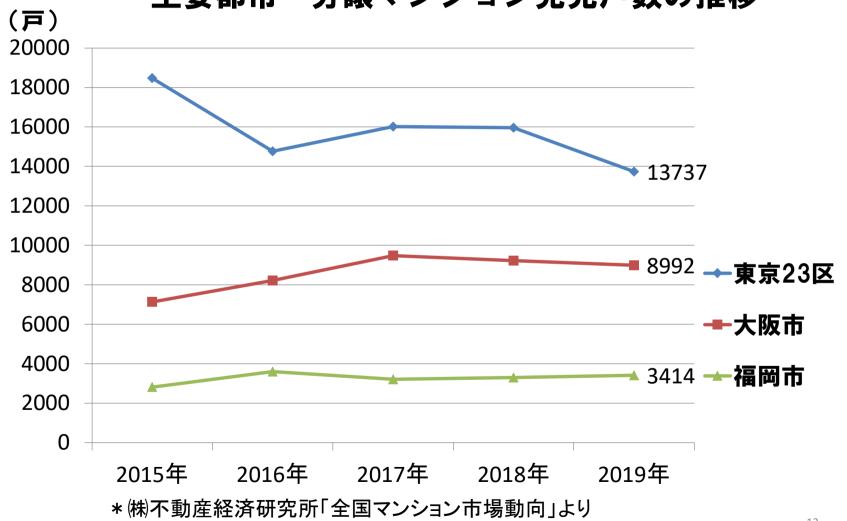
| | 2015年 | 2016年 | 2017年 | 2018年 | 2019年 |
|----------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| 発売戸数 (戸) | 78,089 | 76,993 | 77,363 | 80,256 | 70,660 |
| 発売総額 (億円) | 36,064 | 35,111 | 36,660 | 38,192 | 33,824 |
| 戸当たり価格 (万円) | 4,618 | 4,560 | 4,739 | 4,759 | 4,787 |
| 坪単価 (万円) | 215.8 | 216.2 | 229.7 | 235.3 | 239.6 |

^{*(}株)不動産経済研究所「全国マンション市場動向」より

12.市況(供給)

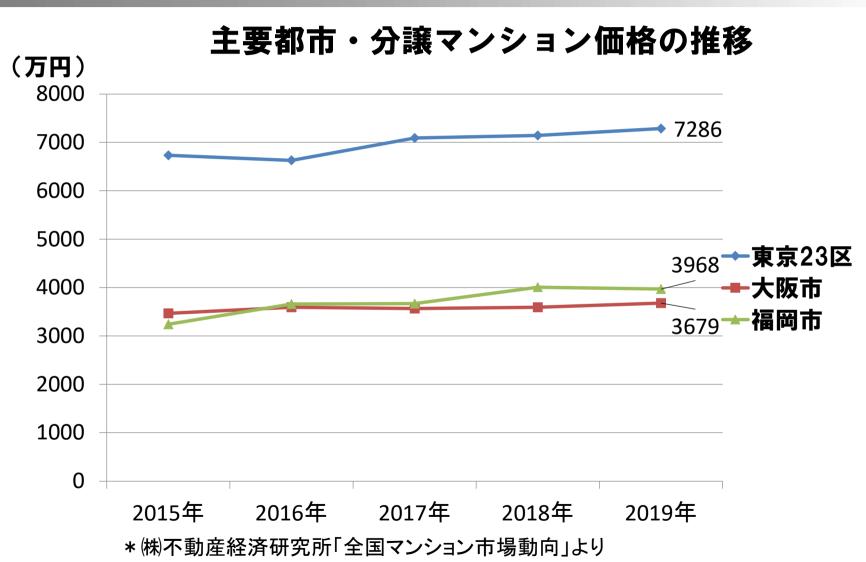






13.市況(価格)









2018年 新築マンション価格「年収倍率」ランキング

| | 都道府県名 | 倍率 |
|----|-------|-------|
| 1 | 東京都 | 13.30 |
| 2 | 京都府 | 11.95 |
| 3 | 神奈川県 | 11.10 |
| 4 | 沖縄県 | 10.36 |
| 5 | 群馬県 | 9.91 |
| 6 | 埼玉県 | 9.89 |
| 7 | 石川県 | 9.80 |
| 8 | 大阪府 | 9.60 |
| 9 | 兵庫県 | 9.38 |
| 10 | 和歌山県 | 9.21 |

| _ | | |
|----|-------|------|
| | 都道府県名 | 倍率 |
| 11 | 千葉県 | 9.20 |
| 12 | 福島県 | 9.13 |
| 13 | 岩手県 | 8.63 |
| 14 | 愛知県 | 8.54 |
| 15 | 鹿児島県 | 8.53 |
| 16 | 三重県 | 8.47 |
| 17 | 福岡県 | 8.26 |
| 18 | 宮城県 | 8.25 |
| 19 | 奈良県 | 8.22 |
| 20 | 茨城県 | 8.09 |
| | \$ | |
| | 全国平均 | 8.09 |

^{*(}株)東京カンテイ「新築マンション年収倍率」よりマンション価格は70㎡換算価格





2019年 マンション販売戸数ランキング

全 国 70,660戸

| | 事業者名 | 戸数 |
|---|-------------------|-------|
| 1 | 住友不動産 | 5,690 |
| 2 | プレサンス コーポレーション | 5,305 |
| 3 | 野村不動産 | 3,941 |
| 4 | 三菱地所 レジデンス | 3,365 |
| 5 | 三井不動産 レジデンシャル | 2,365 |

^{* ㈱}不動産経済研究所「全国マンション市場動向」より

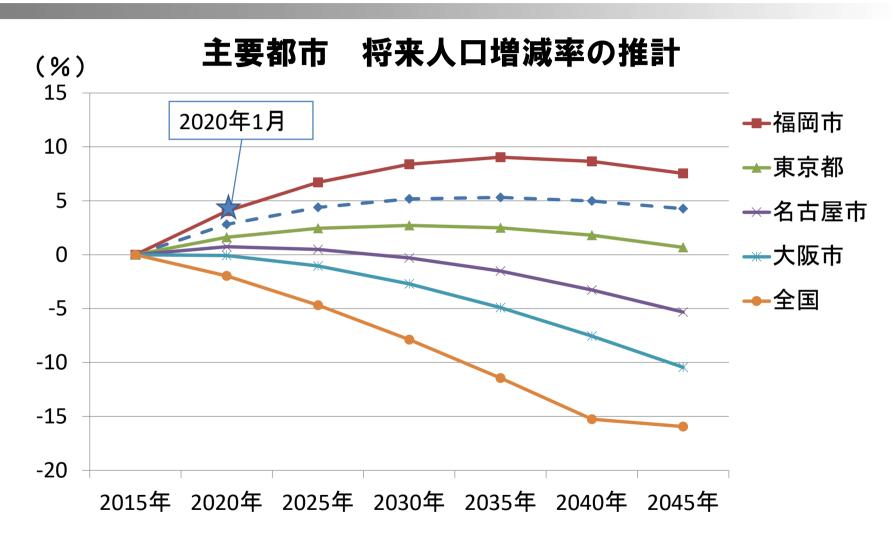
福岡県 7,722戸

| | 事業者名 | 戸数 |
|---|------------|-----|
| 1 | えんホールディングス | 513 |
| 2 | LANDIC | 469 |
| 3 | 西武ハウス | 453 |
| 4 | 第一交通産業 | 355 |
| 5 | コーセーアールイー | 367 |

* ㈱フクニチ住宅新聞社「福岡県下マンション販売実績ランキング」より

16.事業環境(人口推移)





*国立社会保障・人口問題研究所の統計結果による



17.中期経営計画2020(~2023.1期)

ブランド力・供給戸数で 福岡No. 1のマンションデベロッパーを目指す

1.事業領域の見直し

ファミリーマンション 仕入価格を吸収し、かつ、 顧客ニーズにマッチした高付加価値物件を供給 資産運用型 お客様の長期的な利益を一番に優先し、 グランフォーレのブランドイメージを向上させる 賃賃管理 ビルメンテナンス 事業のストックビジネスの拡大と安定収益の確保



18.中期経営計画2020(~2023.1期)

2. 経営資源の強化・効率化

| 株主価値の向上 | 自己資本を有効活用し、収益体質を磨く |
|-------------|--|
| 経 営 方 針 | 堅実に成長していくために経営資源の選択と集中を実践する |
| コーポレートガバナンス | コンプライアンス体制を含め、CG基準を実効的に運用し、 ステークホルダーの信頼を強固にする |
| 人材の育成 | 教育・研修を充実させ、チャレンジする人材にエンゲージメントし、 総合不動産業ビジネスに果敢に挑戦する企業風土を築く |





中期経営計画2020

(2020.3.12公表)

| (百万円) | 2020-1期 | 2021-1期 | 2022-1期 |
|---------------------|---------|---------|---------|
| | 計画 | 計画 | 計画 |
| 売上高 | 9,300 | 10,000 | 10,500 |
| 営業利益 | 670 | 749 | 776 |
| 経常利益 | 652 | 703 | 793 |
| 親会社株主に帰属 する当期純利益 | 485 | 492 | 547 |
| 自己資本比率% | 33.9 | 28.5 | 28.7 |
| ROA% | 2.5 | 2.0 | 2.0 |
| ROE% | 6.6 | 6.4 | 6.9 |
| 1株当り当期純利益・円 | 47.75 | 48.44 | 53.86 |
| 1株当り年間配当金・円 | 15.00 | 16.00 | 17.00 |



20.中期経営計画 ~SDGsへの取り組み~

コーセーアールイーは、企業価値の向上と持続可能な社会の実現を目指し、 地域デベロッパーならではの ESG の取り組みを推進してまいります。 なお、SDGsに向けた取り組み項目を開示してまいります。開示にあたって は、国際連合 広報センターが公開しているロゴを使用し、該当する項目を 表示いたします。

SUSTAINABLE GALS DEVELOPMENT GALS





































21.2021年1月期計画 新規プロジェクト (2021年期竣工予定)

| タイプ | プ ロ ジ ェ ク ト 名 | 場所 | | 総 戸 数 (予 定) | 販 売 総 額 (計 画) |
|-----------|--------------------|--------|------------------------------|--------------------|--------------------|
| ファミリー | (仮 称)グランフォーレ 向 新 町 | 福岡市南区 | 2020年3月 | 34戸 | 11億円 |
| 資産運用型 | (仮称)グランフォーレ千早四丁目 | 福岡市東区 | (A棟)2020年10月 (B棟)2020年12月 | (A)252戸 (B)252戸 | 96億円 |
| 資産運用型 | (仮称)グランフォーレ東光二丁目 | 福岡市博多区 | 2020年11月 | 60戸 | 10億円 |
| ファミリー | (仮称)グランフォーレ百道 | 福岡市早良区 | 2020年11月 | 18戸 | 9億円 |
| 資 産 運 用 型 | (仮称)グランフォーレ古船場町 | 福岡市博多区 | 2021年1月 | 98戸 | 14億円 |

22.配当·株主優待



配当政策

・コーポレート・ガバナンス基準 「連結配当性向30%を重要な指針とする」

株主優待

- ・基準日: 毎年1月31日
- ・保有期間: 1年以上

| 保有株式数 | 優待内容 |
|---------|--------------|
| 100株以上 | クオカード 500円分 |
| 200株以上 | クオカード1,000円分 |
| 500株以上 | クオカード2,000円分 |
| 1000株以上 | クオカード3,000円分 |
| 2000株以上 | クオカード5,000円分 |

23.株価の推移





^{*} 境界線はあくまで目安ですので、参考程度にご参照ください。

24.トピックス~子会社による不適切行為について~



この度、当社の連結子会社である株式会社コーセーアセットプランにおいて、 ローン申請書類の書換えが発覚いたしました。

当社は、このような事態が生じたことを真摯に受け止め、再発防止策に向けて 全社をあげて取り組んでまいります。

再発防止策

- ・組織再編(株式会社コーセーアセットプランの解散)
- ・有効な内部監査の実施
- ・実効性のあるリスク検討委員会の継続実施
- ・内部通報制度の周知徹底
- ・コミュニケーションの改善、企業風土の構築、 人事の硬直化防止
- ・組織の改正
- ・規程の改訂
- ・コンプライアンス意識の浸透
- · 人事評価制度





理想の住まいへ飽くなき挑戦

Endless challenge for ideal house

株式会社コーセーアールイー

本資料は事業内容等に関する情報提供を目的としています。当社株式への投資を推奨するものではありません。また、本資料に記載した経営方針や利益計画等は、本資料作成時点おける当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証、または約束するものではなく、今後、予告なしに変更されることがあります。

投資を行う際は、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。